

販売・仕入・在庫
管理システムの体験
ができます。

事例研究会（第3回）

小さな企業でも **DX** で販路拡大！

規模や立地は関係ない。変化を恐れず、新たな価値の創出へ！



このような方に
おすすめのセミナーです

- デジタルを活用して外部環境の変化に対応する手法を知りたい方
- デジタルを活用した卸・小売業の未来を考えたい方
- 小さな企業ならではのDXのエッセンスを知りたい方

本事例研究会は、卸・小売業界に共通する課題に取り組んだ事例として、お茶の卸・小売業のDX事例を取り上げます。コロナ禍を契機に、非対面型ビジネスモデルに大きく舵を切ったこの企業では、Web販売の強化やクラウド型販売・仕入・在庫管理システム導入により全社在庫情報共有化と省人化を推進しました。

更に、オンライン会議や翻訳システム等を活用して海外ビジネスも強化し、コロナ禍前を大きく上回る成長を遂げており、現在は、AIを使った卸・小売業の新たな価値創造にチャレンジ中です。

国内市場の縮小に対し、デジタルがもたらす新たな可能性などを解説します。

日時

2024年 **12月11日** (水)

10:30 ~ 12:30 (受付開始：10:00~)

場所

iti SETOUCHI tovio

福山市西町1丁目1番1号 エフピコRiM1階

もしくは、**オンライン (ZOOM) 参加**

会場地図



定員

会場：先着 **30名**

※端末などのご持参は不要、デジタルツール体験は会場参加者のみとなります。

事例紹介企業



企業：宇治園製茶株式会社

登壇者：代表取締役 溝口 義揮 氏

業種：卸・小売業

(日本茶並びに因島杜仲茶の製造卸販売、その他関連商品の卸売販売)

所在地：広島県尾道市木ノ庄町木梨775-1

申込方法

以下のサイトから広島県DX推進コミュニティHPにアクセスの上、お申込みください。

<https://hiroshima-dx.jp/pages/371/>



< プログラムの詳細は裏面をご覧ください。 >

2024/12/11 (水)

第一部 (10:30~11:40)

・講師による卸・小売業の現状解説 (15分)

事例紹介企業を例に、卸・小売業が直面している状況を講師が簡単に解説します。

・事例紹介企業による講演 (25分)

宇治園製茶株式会社様からDX取組事例、現在新たに取り組んでいることなどを紹介いただきます。

・事例紹介企業と講師によるディスカッションと深掘り解説 (25分)

事例紹介企業と講師による意見交換形式で、講演事例を深掘り解説します。

・講師によるまとめ (5分)

事例紹介企業のDXから学ぶべきポイントを説明します。

事例紹介企業

企業：宇治園製茶株式会社
登壇者：代表取締役 溝口 義揮 氏

講師

児玉 学 氏 NPO法人ITコーディネータ広島 理事長
株式会社ファインサポート代表取締役
ITコーディネータ/インストラクタ/
中小企業診断士/知的財産アナリスト

<休憩 (10分) >

第二部 (11:50~12:30)

・デジタルツール体験 (会場参加者のみ)

卸・小売業の販売、仕入、在庫管理業務を効率化するためのデジタルツールの基本的な機能をハンズオン形式でご体験いただけます。端末などをご持参いただく必要はございません。



< ツール体験内容 (予定) >

販売・仕入・在庫管理システムの基本的な操作

今後の事例研究会のご案内(予定)

1月	福山会場	介護福祉業
2月	広島会場	バックオフィス
	福山会場	製造業

今後の詳細は決定次第、広島県DX推進コミュニティ会員へメールにて通知いたします。

以下のサイトから会員登録をお願いします。

<https://hiroshima-dx.jp/pages/25/>



※スケジュールは変更となる可能性があります。ご了承ください。

<お問い合わせ>

広島県総務局DX推進チーム

TEL : 082-513-2471 Mail: hiroshima-dx@itc-hiroshima.com

※この事業はNPO法人ITコーディネータ広島に委託して実施します。